

Aus dem IHK-Zertifikatslehrgang „Der Vertriebsmanager/ Die Vertriebsmanagerin (IHK)“

Alle Module sind thematisch in sich abgeschlossen. Wählen Sie Ihre Module aus! (Kein IHK-Zertifikat, eine Teilnahmebescheinigung für die einzelnen Module kann von der Lehrgangsleitung ausgestellt werden)

Bitte ankreuzen!	Module und Trainer	Thema	Zeit	Preise netto
☐	Modul 1: Monika Neyses	Schritt für Schritt zum Vertriebskonzept– Grundlagen – Prinzipien - Erfolgsfaktoren	01.02.2019 9.00 -16.30 Uhr	320 €
☐	Modul 2.1.: Günter Sprunck	Betriebswirtschaftliches Kernwissen	02.02.2019 9.00 – 16.30 Uhr	320 €
☐	Modul 2.2: Monika Neyses	Verhandlungs-und Gesprächsführung für Profis	01.03.2019 9.00 – 16.30 Uhr	320 €
☐	Modul 2.3: Monika Neyses	Sich durchsetzen in Preisgesprächen	02.03.2019 9.00 – 16.30 Uhr	320 €
☐	Modul 2.4: Bettina Koch	Präsentation – Kommunikation: Verkaufen mit Persönlichkeit – Stimme und Standing	04.05.2019 9.00 - 16.30 Uhr	320 €
☐	Modul 2.5: Monika Neyses	Akquise: 1. Messetraining 2. Telefonakquise	05.04.2019	320 €
☐			06.04.2019 9.00 – 16.30 Uhr	320 €
☐	Modul 2.6: Monika Neyses	Selbstmotivation, Selbstmanagement und bessere Arbeitsmethodik	14.06.2019 9.00 – 16.30 Uhr	320 €
☐	Modul 2.7: Monika Neyses	Kundenbindung	15.06.2019 9.00 – 16.30 Uhr	320 €
☐	Modul 2.8: Monika Neyses	Wiedergewinnung verlorener Kunden	16.08.2019 9.00 – 12.15 Uhr	170 €
☐	Modul 2.9: Günter Sprunck	Vertriebsplanung und Controlling	16.08.2019 13.15 – 16.30 Uhr	170 €

Der gesamte Lehrgang wie auch die einzelnen Module werden für KMU zu 50% aus EU-Mitteln (Programm Kompetenz durch Weiterbildung) subventioniert.

Orte: IHK Saarland, Franz-Josef-Röder Str. 9, 66119 Saarbrücken, Hermann-Neuberger-Sportschule 66123 Saarbrücken

Verbindliche Anmeldung:

Firma: _____ Name, Vorname: _____

Datum, Unterschrift: _____

(Stornierung bis 14 Tage vor Beginn – ohne Berechnung, danach berechnen wir 50% der Seminargebühr)